

業務性質 | 進口及零售

# 協助公司擴展業務

具高成本效益的國際支付方案，  
同時享有另類貸款優勢，讓公司  
可擴充本地業務。

客戶

JustGreen Organic Convenience Store



GLOBAL  
CORPORATE PAYMENTS

## 客戶簡介

JustGreen是香港最大型的連鎖式健康生活便利店，於本港設有九個零售點，為顧客提供一站式的健康產品。JustGreen嚴選超過10,000款貨品，包括健康、天然及有機的食物、飲品、零食及保健食品等，同時亦批發予餐廳及其他機構。



## 營商挑戰



### 高成本、低效益的國際支付方案

JustGreen堅持為顧客提供優質的健康生活產品，因此需於全球採購及進口貨源，這不但意味每月需要向不同國家的供應商支付貨款，而交易更涉及多種外幣。若以電匯方式結賬，既涉及高昂的匯率差額及手續費，又需人手處理，費時失事；付款週期更欠缺系統，影響成本效益。



### 拓展業務 需要更多資金

近年，香港人愈來愈注重健康，有機食品的需求亦隨之增加，面對如此商機，JustGreen需要充裕的現金流以拓展業務。無論是裝修零售店或簽訂批發訂單，均需要額外營運資金，但要向銀行申請貸款亦非易事，成本高之餘亦需時甚久，實在不適合這家發展中的公司。

## 解決方案



### 直接付款予海外供應商

2015年起，JustGreen採用了美國運通公司卡作為主要支付方案，以公司卡直接付款予大部份海外供應商，既可提高議價能力，又可減低兌換外幣的成本，更可簡化國際支付的流程。



### 靈活還款期

此外，美國運通公司卡提供最多10個不同的月結單截數日選擇，JustGreen善用這項自訂服務，配合不同供應商的付款日，盡享長達51天免息還款期。這樣，JustGreen擁有更靈活的付款週期，確保充裕現金流。



## 公司得益



### 提高成本效益

選用美國運公司卡支付方案後，JustGreen以外幣付款予海外供應商時，較電匯款項更方便直接，並可節省兌換外幣的成本。此外，由於所有付款紀錄均可隨時查閱，數據一目瞭然，令公司賬目更有系統，簡化支付程序，減省相關行政成本，讓JustGreen可把資源投放在業務發展上。



### 提升購買力

美國運通公司卡提供長達51天免息還款期，解決了JustGreen短期貸款的問題，加上充裕的簽賬額，大大提高了公司的購買力，可增加更多貨品種類，亦有能力向新的批發商下單。



### 擴充業務

由於還款紀錄良好，公司卡的簽賬額亦相應提高，為JustGreen提供了足夠的營運資金拓展業務，短短兩年間已增設四家分店，批發業務亦不斷擴展。展望將來，JustGreen銳意大展拳腳，計劃於本港不同地區開設分店，並引入更廣泛的有機產品，讓顧客有更多健康選擇。



JustGreen Organic Convenience Store創辦人  
Helen Sung

「美國運通明白我們的業務需要，提供充裕的簽賬額及特長還款期，讓我們發展業務時可擁有更多靈活彈性。」

